

ème édition  
**10 BUSINESS**  
**HYDRO** 14 & 15  
octobre

**HYDROÉLECTRICITÉ &  
ÉCONOMIE RÉGÉNÉRATIVE**

**PLAQUETTE  
COMMERCIALE**

 **14 & 15 octobre 2025**

 **GRENOBLE (38)**  
Alpexpo - France

**CONTACT :**

Agence adeo :  
+33 (0)4 76 36 55 76  
commercial@businesshydro.fr

Business Hydro  [www.businesshydro.fr](http://www.businesshydro.fr)

Hydro21  @hydro21gre  Hydro21  [www.hydro21.org](http://www.hydro21.org)

# ÉDITORIAL

« **HYDROÉLECTRICITÉ & ÉCONOMIE RÉGÉNÉRATIVE** »

Par Roland Vidil, Président d'Hydro 21



**EN COURS D'ÉDITION**

# SOMMAIRE

1. Organisateur du salon Business Hydro .....	4
2. L'édition 2024 .....	5
3. [Re]Découvrez le salon d'affaires n°1 de l'hydroélectricité .....	6
4. 7 Bonnes raisons d'exposer .....	7
<b>NOUVEAU</b> 5. Vos rendez-vous business .....	8
<b>NOUVEAU</b> 6. Programme .....	9-10
7. Les partenaires & sponsors 2024 .....	11-12
8. Le droit d'inscription .....	13
9. Les offres produits .....	14-15
10. Les offres sponsors .....	16-18
<b>NOUVEAU</b> 11. Les offres sans stands .....	19-20
<b>NOUVEAU</b> 12. Les nouveautés .....	21
13. Le Village Emplois .....	22
14. Le Village Donneurs d'Ordres .....	23
15. Vos contacts du Salon BUSINESS HYDRO .....	24



Hydro 21 est une association unique, née en 2002 située au coeur des Alpes, fédérant 110 acteurs de l'hydroélectricité autour d'un écosystème innovant. Ce pôle industriel intègre toute la chaîne de valeur pour développer des infrastructures et équipements hydroélectriques avancés et ainsi répondre à toutes les exigences de production et de flexibilité du système électrique. Engagée dans la transition énergétique, l'association Hydro 21 privilégie les solutions renouvelables pour un avenir énergétique durable.

## SES OBJECTIFS

- SE POSITIONNER**  
comme un animateur majeur pour la promotion de la filière hydroélectrique
- RENFORCER**  
le réseautage et les relations d'affaires
- CONTRIBUER**  
à la diffusion de la culture scientifique, technique et économique sur l'énergie

L'association HYDRO 21 est organisatrice, autour d'un Comité de Pilotage, du Salon annuel BUSINESSHYDRO, véritable outil d'animation de toute la filière hydroélectricité.

## LES ALPES FRANÇAISES : Premier pôle hydroélectrique en Europe

Les Alpes françaises se distinguent comme le premier pôle hydroélectrique en Europe, abritant une densité d'ouvrages inégalée et regroupant toutes les compétences et entreprises nécessaires à la maîtrise de cette énergie d'avenir. Ce secteur constitue l'une des rares filières industrielles dont la France conserve la souveraineté.

## UN ÉCOSYSTÈME DYNAMIQUE Animé par Hydro 21

Sous l'égide d'Hydro 21, cet écosystème dynamique regroupe désormais plus d'une centaine d'adhérents, intervenant dans quatre grands secteurs d'activités clés :

- Ingénierie** : Conception et réalisation de grands aménagements, ouvrages de génie civil et études technico-économiques.
- Recherche et formation** : Développement de nouvelles compétences et technologies pour répondre aux enjeux de l'hydroélectricité.
- Fabrication** : Production et intégration d'équipements hydrauliques, électriques et mécaniques.
- Exploitation** : Gestion et maintenance des installations hydroélectriques, ainsi que des systèmes énergétiques, d'information et de contrôle-commande.



## Retour sur l'édition 2024



**174 Exposants**  
**2 200 Visiteurs**



**Une animation rythmée**  
**(conférences, pitches...)**



**Une soirée de gala**  
**réussie**

### Extraits de l'enquête de satisfaction « POST ÉVÈNEMENT » de nos visiteurs et exposants

#### EXPOSANTS

Le meilleur salon auquel je participe.  
Toute la filière est présente.  
Un incontournable !

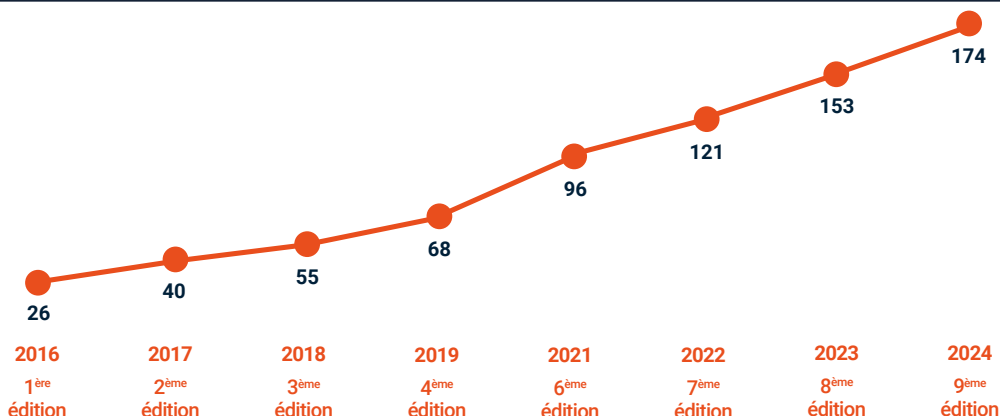
Excellent rendez-vous international  
dans le domaine de l'HYDRO.

#### VISITEURS

C'est la seconde année que je viens. Le  
salon est intéressant et bien organisé.  
Merci à vous.

Ce salon est un excellent évènement pour  
découvrir l'écosystème du secteur de  
l'hydroélectricité, et faire du network.

### Évolution du nombre d'exposants depuis 2016






Avec une croissance de **+20% par an**, le **Salon Business Hydro** est devenu le rendez-vous incontournable des experts en hydroélectricité et innovations, situé au cœur des Alpes, pôle industriel unique en Europe qui concentre toute la chaîne de valeur industrielle.






**EN 2025\***

## OBJECTIFS DU SALON

-  **+ de 200 exposants**
-  **+ de 2 500 participants**
-  **3 villages thématiques :**  
*Innovations, Emplois, Donneurs d'ordres*



## Ce que nous vous réservons :

-  **Des nouveautés** pour répondre à vos exigences
-  **Des séances plénières** avec des conférences d'experts de haut niveau
-  **Des opportunités de réseautage** tout au long des deux jours avec des Rendez-vous Business : Speed-meetings, Rendez-vous Donneurs d'ordres et des Business Lunch\*\*
-  **Un cocktail Exposants / VIP** pour développer votre réseau
-  **Une exposition sur 2 jours** sur un seul niveau avec des pitches commerciaux et starts-up



**Bénéficiez du réseau du Salon Business Hydro en devenant exposant et participez à cette dynamique de croissance et d'innovation !**

\*En 2024 : 174 stands et 2 200 visiteurs // \* En 2023 : 153 exposants – 1 700 visiteurs.

\*\*Business Lunch : Un repas assis dans un espace privatif, conçu pour favoriser les échanges entre exposants.

# 7 BONNES RAISONS D'EXPOSER

1

**PARTICIPEZ** au temps fort de la filière : le salon Business Hydro

2

**ASSISTEZ** à des tables rondes et conférences d'experts pour approfondir les enjeux du secteur

3

**EXPLOREZ** le Village Emplois : découvrez des opportunités de carrière et rencontrez des recruteurs

4

**INSPIREZ-vous** au Village Innovations : accédez aux dernières technologies et trouvez de nouveaux partenaires

5

**SAISISSEZ** des opportunités internationales : accédez aux marchés mondiaux avec des partenaires internationaux

6

**OPTIMISEZ** votre réseau : en deux jours, rencontrez les acteurs clés de l'hydroélectricité

7

**PROFITEZ** des moments conviviaux : partagez et renforcez les liens dans un cadre chaleureux et professionnel

# Vos rendez-vous business

## NOUVEAUTÉS ET TEMPS FORTS

Suite à vos précieux retours à l'issue de la 9<sup>ème</sup> édition du Salon Business Hydro, nous avons décidé d'enrichir l'événement en multipliant les moments d'échanges et de business.

Durant ces deux jours de salon, plusieurs temps forts vous seront exclusivement dédiés :



### Speed-meeting « exposants » **NOUVEAU**

Désormais prolongé, il se tiendra dans un espace privé en début de matinée (mercredi 15 octobre, de 8h à 10h), pour permettre des interactions efficaces et ciblées entre exposants exclusivement. Uniquement sur inscriptions au préalable. Offre incluse dans votre stand.



### Rendez-vous Donneurs d'Ordres **NOUVEAU**

Une grande nouveauté ! Vous pourrez rencontrer individuellement les donneurs d'ordres lors de rendez-vous en tête-à-tête de 25 minutes. Ce format premium est proposé au tarif de 150 € HT par créneau.



### Le Business Lunch **NOUVEAU**

Une autre nouveauté : profitez d'un repas assis dans un espace privatif, pensé pour faciliter les échanges entre exposants et vous offrir la possibilité d'inviter vos clients ou prospects dans un cadre réservé exclusivement aux exposants et leurs clients du salon. Les repas doivent être réservés pour garantir la meilleure expérience (40 € HT par repas).



### Cocktail Exposants / VIP

Rendez-vous le **mardi 14 octobre** à partir de **19h** pour profiter pleinement de ce moment festif et informel. Venez nombreux pour échanger librement et partager un moment convivial entre professionnels !



### Un espace café pour des pauses conviviales !

Cette année encore, Hydro 21, organisateur du Salon Business Hydro, met à votre disposition un espace café pour favoriser les échanges dans une ambiance détendue. Installé directement au cœur de l'exposition, cet espace a été pensé pour vous permettre de «recharger vos batteries» tout en profitant d'un moment de convivialité autour d'un café (ou d'une autre boisson) pendant ces deux journées intenses. Prenez une pause, échangez, et repartez pleins d'énergie !

**Nous espérons que ces nouveautés répondront pleinement à vos attentes et enrichiront votre participation au salon.**



# PROGRAMME 2025\*

\*sous réserve

## LUNDI 13 OCTOBRE

(réservé aux exposants)



 **14h00 à 18h00**

Installation des exposants

 **18h00 à 19h00**

Assemblée Générale (réservé aux adhérents Hydro 21)

 **19h15**

Accueil des délégations étrangères

 **19h30 à 22h00**

Soirée de gala de clôture du Centenaire  
(réservé aux adhérents Hydro 21 & aux délégations)



## MARDI 14 OCTOBRE



**7h30 à 9h00** 

Installation des exposants

**9h00 à 10h00** 

**OUVERTURE OFFICIELLE**  
Conférence du grand témoin

**10h00 à 12h00** 

**INAUGURATION**  
Coupe du ruban & photo officielle  
Suivie de la visite inaugurale

**13h** 

Café offert  
Village Innovations

**18h00** 

Fermeture des portes  
aux visiteurs

**20h00** 

Cocktail Exposants / VIP



 **8h30**

Accueil café offert  
Village Innovations

 **10h00**

**OUVERTURE**  
AUX VISITEURS

 **12h00 à 13h30**

Cocktail VIP

 **14h00 à 17h00**

Séance plénière  
& Tables rondes  
Espace 68


 **19h00 à 20h00**

Cérémonie des  
Trophées de l'innovation  
Espace 68



# MERCREDI 15 OCTOBRE



 **8h00 à 10h00**  
Speed-meeting exposants

 **9h00**  
Ouverture des portes aux visiteurs

 **10h00 à 13h00**  
Village Donneurs d'Ordres

- Pitches Donneurs d'Ordres
- RDV B to B avec les Donneurs d'Ordres sur inscriptions (payants)

 **10h00 à 12h00**  
Séance plénière : Centenaire

 **13h00 à 14h00**  
Café offert

 **14h00 à 16h00**  
Village emplois : tables rondes & job dating  
**Espace 68**

 **16h30**  
Goûter de clôture  
**Village innovations**

 **17h00**  
Conclusion



# LES MEMBRES FONDATEURS DES RENCONTRES BUSINESS HYDRO



# LES MEMBRES DU COMITÉ DE PILOTAGE



# NOS PARTENAIRES INSTITUTIONNELS EN 2024



# NOS SPONSORS EN 2024

## DIAMOND



## PLATINIUM



## GOLD



## TROPHÉES DE L'INNOVATION



# NOS PARTENAIRES PRESSE



# Le droit D'INSCRIPTION

**250€ HT**

Obligatoire pour toutes réservations de stands  
(exceptées offres sans stands)



Frais de gestion de votre dossier



Inscription dans le catalogue (ex « guide de visite »)



Mise en ligne de votre participation sur le site internet  
de Business Hydro



Remise d'un exemplaire du «Livre Blanc» - Tome 6 le jour de l'ouverture



Accès Wifi



Assurances



Places pour le cocktail Exposants / VIP du mardi soir  
(1 place pour les stands de 4m<sup>2</sup>- 6m<sup>2</sup> & 9m<sup>2</sup> et 2 places pour les sponsors - Valeur 1 place 90€ HT)



Places de parking surveillées dans l'enceinte du salon

**NB : DEJEUNER** - afin d'élargir l'éventail de choix cette année, nous vous laisserons le soin de prendre vos dispositions sur place pendant les 2 jours du salon. Des snacks et food-trucks seront accessibles sur le site.



# LES OFFRES PRODUITS



## STANDS ÉQUIPÉS

Tous les stands clés en mains sont équipés d'un **branchement électrique**, d'un **rail de spots** et d'une **enseigne**. Votre logo sera intégré sur le site [www.businesshydro.fr](http://www.businesshydro.fr).

**Vous souhaitez plus d'espace ? Doublez la superficie de votre stand !\***

\*Possibilité uniquement de doubler la superficie de votre stand.  
Inscrivez «2», sur le bon de commande ci-joint, dans la case quantité.

## LE MOBILIER



**un module de 4m<sup>2</sup>** (réservé aux TPE)  
avec cloisons / une table haute / 2 tabourets hauts

Adhérent : 1190 € HT / Non adhérent : 1 590 € HT



**un module de 6m<sup>2</sup>**  
avec cloisons / une table haute / 2 tabourets hauts

Adhérent : 1 670€ HT / Non adhérent : 2 090€ HT



**un module de 9m<sup>2</sup>**  
avec cloisons / une table haute / 3 tabourets hauts / un comptoir d'accueil avec rangement et fermeture à clef

Adhérent : 2 290€ HT / Non adhérent : 2 660€ HT

# LE VILLAGE INNOVATIONS\*

**Un stand de 4m<sup>2</sup> dans ce village comprend :**



Le droit d'inscription



Un stand équipé «classique» de 4m<sup>2</sup>



Un pitch d'entreprise de 10'+5' (questions/réponses)



La participation aux Trophées de l'Innovation Hydro, catégorie « start-up »



Un emplacement privilégié au cœur du salon



Un espace café offert au sein du Village Innovations

**NB : tous les stands seront ouverts (sans cloisons)**



**1 590€ HT**

**VALEUR RÉELLE :  
1 999€ HT**

*\*réservé aux start-ups et porteurs d'innovations  
de moins de 3 ans*

# LES OFFRES SPONSORS



Tous les stands sont équipés d'un **branchement électrique**, d'un **rail de spots** et d'une **enseigne**.

Votre logo sera apposé sur la signalétique de l'événement et sur le site [www.businesshydro.fr](http://www.businesshydro.fr) avec la mention de votre niveau de sponsoring sur l'ensemble des supports de communication print et web.

## GOLD - 12m<sup>2</sup>

## 5 399€ HT

### LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 réserve de 1m<sup>2</sup> **NOUVEAU**

### LES +

- **1 place supplémentaire** pour le cocktail VIP /exposants (valeur 90€ HT)
- **2 badges** à l'espace VIP
- **1 place au RDV B to B** du Village Donneurs d'Ordres (valeur 150€ HT)



Visuel provisoire



## PLATINIUM - 18m<sup>2</sup>

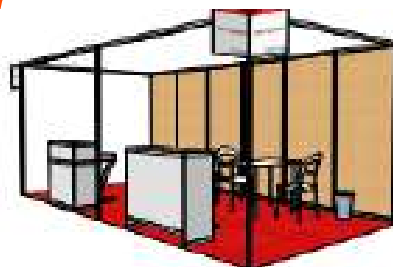
### LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 réserve de 1m<sup>2</sup> **NOUVEAU**

### LES +

- **3 badges** d'accès à l'espace VIP
- **Participation** à l'une des tables rondes
- **LE PACK INVITATION « COCKTAIL VIP / EXPOSANTS »**  
2 places supplémentaires pour le cocktail exposants / VIP (valeur 180€ HT)
- **1 place au RDV B to B** du Village Donneurs d'Ordres (valeur 150€ HT)
- **Arrêt et pitch sur stand** lors de la Visite Inaugurale

9 799€ HT



Visuel provisoire

## DIAMOND - 24m<sup>2</sup>

### LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 table basse & 3 chauffeuses
- 1 totem central signalétique personnalisable (1 m L x 2,5 m H) incluant un système de réserve de 1m<sup>2</sup>
- 1 cube signalétique rétro-éclairé
- 1 réfrigérateur & 1 bouteille de champagne offerte

12 799€ HT



Visuel provisoire

## LES +

- **Un emplacement stratégique** choisi sur plan
- **Participation** à l'une des tables rondes
- **Participation** au Village Emplois
- **LE PACK INVITATION « COCKTAIL VIP / EXPOSANTS »** 3 places supplémentaires pour le cocktail VIP / exposants (valeur 270€ HT)
- **Bénéficiez d'un arrêt sur stand** lors de la visite inaugurale & **effectuez un pitch** face au grand témoin
- **Sponsoring d'un trophée de l'innovation** : Remettez un prix lors de la Cérémonie des Trophées de l'Innovation Hydro
- **Location** d'une salle fermée pendant 1/2 journée
- **6 badges** d'accès à l'espace VIP



**NOUVEAU**

## SPONSORING ÉDITION

**4 900€ HT**

accessible à partir du sponsor PLATINIUM ou DIAMOND

- Personnalisation du tour de cou du badge (prise en charge par nos soins)
- Intervention du grand témoin lors de la cérémonie d'ouverture
- Participation à l'inauguration du salon et pitch - synthèse des tables rondes en fin de journée
- Leadership de la visite inaugurale des stands
- Tête d'affiche de la e-conférence de presse organisée sur le site du sponsor mi-septembre - mot d'ouverture aux médias
- Visibilité sur les campagnes digitales, le programme et les réseaux sociaux



# LES OFFRES SANS STAND

## SPONSOR PRIVILÈGE

NOUVEAU

2 900€ HT

- 🔴 Frais d'inscription gratuits
- 🔴 Votre brochure dans le sac de bienvenue (remis aux visiteurs et aux exposants)
- 🔴 Une 1/2 page dans le catalogue (ex « guide de visite ») (remis aux visiteurs et exposants)
- 🔴 Remise d'un livre blanc
- 🔴 Votre logo sur le site businesshydro.fr et le catalogue (ex guide de visite)
- 🔴 Votre logo sur écran plasma : une page de pub dans l'espace VIP



3 800€ HT

NOUVEAU

## SPONSOR PRIVILÈGE +



- Frais d'inscription gratuits 🔴
- Votre brochure dans le sac de bienvenue (remis aux visiteurs et aux exposants) 🔴
- Une page entière dans le catalogue (ex « guide de visite ») (remis aux visiteurs et exposants) 🔴
- Remise d'un livre blanc 🔴
- Votre logo sur le site businesshydro.fr 🔴
- Votre logo sur écran plasma : une page de pub dans l'espace VIP 🔴

# DEVENEZ LE SPONSOR OFFICIEL DES TROPHÉES DE L'INNOVATION HYDRO

6 500€ HT

- Participation à la réunion de délibération avec les membres du Jury (Bureau Hydro 21 composé du Président de Hydro 21 et des sponsors Diamond) mi-septembre ainsi qu'au déjeuner avec les membres du bureau d'Hydro 21
- Invitation pour 3 personnes au cocktail Exposants / VIP du mardi 14 octobre 2025
- Remise sur scène des Trophées de l'innovation le mercredi 15 octobre 2025
- Visibilité sur le communiqué de presse avec la mention du sponsoring
- Votre kakemono sur scène lors de la remise des Trophées
- Cession des droits d'images et remise des photos
- La mise en avant sur l'ensemble des supports print et web
- 2 badges pour l'espace VIP sur les 2 jours du salon



**NOUVEAU**

## ESPACE NU

**Le prix au M<sup>2</sup> comprend : électricité + moquette.**

Il s'agit **uniquement** de la surface au sol. Aucun mobilier n'est inclus dans ce type de stand.

C'est à vous de **concevoir, produire, construire et monter** une structure qui s'adapte à la surface réservée. Vous devrez faire appel à un standiste pour la réalisation de votre stand sur mesure.

Toutes les propositions de stands sont soumises à validation par Hydro 21 afin de respecter l'harmonie esthétique de l'ensemble du salon.

Les stands nus sont réservés aux entreprises qui ont un **stand d'exposition sur mesure**.

L'exposant devra naturellement s'acquitter des **frais de participation**.

**LE PRIX AU M<sup>2</sup> POUR L'ESPACE NU EST DE 250€ HT**

Établissement du devis sur mesure

Nous vous remercions de prendre contact par email auprès de [commercial@businesshydro.fr](mailto:commercial@businesshydro.fr)

**NOUVEAU**

## PAVILLON

**Le prix au M<sup>2</sup> comprend : électricité + moquette + arche.**

La création d'un PAVILLON est **possible**, sous réserve d'acceptation par HYDRO 21, à partir de 40m<sup>2</sup> minimum et pour 10 exposants minimum.

Un devis devra **obligatoirement** être établi pour fixer le prix pour chaque exposant.

Nous vous remercions de prendre contact par email auprès de [commercial@businesshydro.fr](mailto:commercial@businesshydro.fr)

Le standiste à définir par vos soins pour un devis sur mesure est en sus. Chaque exposant devra naturellement s'acquitter des frais de participation.

**Limite d'inscription au 30 juin 2025.**

**LE PRIX AU M<sup>2</sup> POUR L'ESPACE NU EST DE 275€ HT**

**NOUVEAU**

## CO-EXPOSITION

Une co-exposition est possible uniquement à partir des stands de 9m<sup>2</sup>.

Le co-exposant devra s'acquitter de **250€ HT des droits d'inscription** pour pouvoir bénéficier des mêmes avantages qu'un exposant.

Un bon de commande spécifique devra être rempli, merci de le demander par email à [commercial@businesshydro.fr](mailto:commercial@businesshydro.fr)

# LE VILLAGE EMPLOIS



Le Village EMPLOIS s'inscrit dans la volonté du Collectif d'entreprises, face aux « **métiers en tensions** » de mettre en exergue les attentes et les besoins des entreprises et les réponses des organismes de formation, collectivités territoriales et agences d'intérim.

## TABLE-RONDE

Depuis quelques années, les entreprises et notamment industrielles, se trouvent confrontées à la difficulté de trouver une main d'œuvre qualifiée qui réponde à leurs besoins : chaudronnier, technicien en mécanique et travail des métaux, réglleur, tuyauteur, électronicien...

Comment recruter ? Où recruter ? A quels organismes faire appel pour répondre à ces besoins de recrutement... ? Comment sourcer, sélectionner puis séduire les candidats ?

Table-ronde, regards croisés des organismes de formation, structures collectivités territoriale, agences d'intérim et chefs d'entreprises, permettront d'identifier les « clefs du recrutements », les sources de viviers de candidats et les facteurs d'attractivité des candidats.

**NOUVEAU**

**JOB DATING**

Un job dating sera proposé entre responsables des Ressources Humaines, étudiants et demandeurs d'emplois et/ou en cours de reconversion. Ce moment privilégié permettra d'échanger autour des opportunités d'emplois et des compétences. (20 minutes par candidat)

# Le Village Donneurs d'Ordres revient pour LA 10<sup>ÈME</sup> ÉDITION DU SALON BUSINESS HYDRO !



Rencontrer les grands donneurs d'ordres peut s'avérer être un véritable parcours d'obstacles, notamment en raison du manque de visibilité sur les organigrammes des grands groupes. Le Village Donneurs d'Ordres vous offre une occasion unique de surmonter ces difficultés et de maximiser vos opportunités de partenariat.



## Objectifs du Village Donneurs d'Ordres :

- 1<sup>er</sup> TEMPS**  
Permettre aux entreprises, exposants et visiteurs, de disposer d'une visibilité les « **road maps** » des grands donneurs d'ordres ainsi que leurs attentes et besoins.
- 2<sup>ÈME</sup> TEMPS**  
Proposer des rencontres en face à face lors de rendez-vous **ONE TO ONE** avec les responsables achats des grands groupes.

## UNE FORMULE REPENSÉE POUR MIEUX RÉPONDRE À VOS ATTENTES :

**Mercredi 15 octobre**

### **10h00 - 13h00 : Village Donneurs d'Ordres**

-  **10h00 - 11h00** • **Pitches des grands donneurs d'ordres** (accessible aux visiteurs) :  
Présentation des feuilles de route 2024-2030 des grands groupes.
-  **11h00 - 13h00** • **RDV B to B avec les grands donneurs d'ordres** (sur inscriptions, payants) :  
Une occasion privilégiée pour des rencontres en tête-à-tête.

**Ne manquez pas cette opportunité exclusive de dialoguer directement avec les acteurs clés de votre secteur et de mieux comprendre leurs besoins pour les années à venir.**

*Pour plus d'informations ou pour vous inscrire, n'hésitez pas à nous contacter !*

10<sup>ème</sup> édition  
**BUSINESS**  
**HYDRO** 14 & 15  
octobre

## CONTACTS

Agence adeo :

Service commercial / organisation / administration des ventes / facturation



**Président Hydro 21**  
**Roland Vidil**



**Commissaire Générale du salon Business Hydro**  
**Marie-Hélène Boissieux**  
commissairebh@businesshydro.fr  
06 75 19 88 93



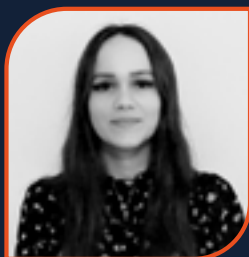
**Chargée d'affaires**  
**Pauline Reffay**  
06 21 03 96 65  
commercial@businesshydro.fr



**Responsable commerciale**  
**Aurore Duvert**  
04 76 36 55 76  
commercial@businesshydro.fr



**Chef de Projet Marketing Digital**  
**Mégane Blanc**  
04 76 36 55 76  
contact@businesshydro.fr



**Chef de Projet Évènementiel & Administration des ventes**  
**Perrine Peysson**  
04 76 36 55 76  
compta@businesshydro.fr



**Community Manager**  
**Marine Meunier**  
04 76 36 55 76  
contact@businesshydro.fr



**Infographiste**  
**Sarah Martin**  
04 76 36 55 76  
contact@businesshydro.fr