


10^{ème} édition
BUSINESS
HYDRO 14 & 15
octobre 2025

**HYDROÉLECTRICITÉ &
ÉCONOMIE RÉGÉNÉRATIVE**

**PLAQUETTE
COMMERCIALE**

 14 & 15 octobre 2025

 **GRENOBLE (38)**
Alpexpo - France

CONTACT :

Agence adeo :
+33 (0)4 76 36 55 76
commercial@businesshydro.fr

Business Hydro  www.businesshydro.fr

Hydro21  @hydro21gre  Hydro21  www.hydro21.org

« HYDROÉLECTRICITÉ & ÉCONOMIE RÉGÉNÉRATIVE »

Par Roland Vidil, Président d'Hydro 21



L'objectif de neutralité carbone à l'horizon 2050 constitue un enjeu très important pour nos sociétés. Pour atteindre cet objectif global, il est nécessaire de réduire l'impact des activités humaines sur l'environnement. Il est aussi fondamental que certains pans de notre économie contribuent à cette neutralité en ayant un impact positif sur les écosystèmes. De telles activités pionnières constituent l'économie régénérative émergente.

L'hydroélectricité est la plus vertueuse des énergies : renouvelable, bas carbone, bon marché, prévisible, contrôlable, ayant un rendement énergétique élevé, massivement stockable, permettant de gérer la ressource en eau, participant à l'aménagement des territoires et générant des difficultés moindres en termes de bilan matière (extraction, transport, recyclage). Elle est un moteur essentiel du développement de l'économie des territoires depuis plus de 150 ans et doit à présent s'affirmer comme un pilier du développement de l'économie régénérative.

Cette thématique sera le fil conducteur de la 10^{ème} édition de Business Hydro, organisée par Hydro21, le collectif d'entreprises représentatif de la chaîne de valeur de l'hydroélectricité, au cœur d'un écosystème unique en Europe.

Elle portera d'une part sur les efforts à réaliser en termes d'innovation et d'investissement pour optimiser la production, la flexibilité, les capacités de stockage, et lever les freins aux continuités écologiques (alluvions, biodiversité). D'autre part, le Salon sera l'opportunité de débattre des leviers d'action et des synergies pouvant exister entre la filière hydro et les acteurs des autres secteurs : industrie, agriculture, tourisme ou activités tertiaires, qui visent l'atteinte d'un impact positif global de leur activité sur l'environnement.

Je souhaite à chacun d'entre vous un excellent Salon et un bon business !

Hydrauliquement vôtre,

Roland VIDIL
Président de Hydro21






SOMMAIRE

1. Organisateur du salon Business Hydro	4
2. Retour sur l'édition 2024	5
3. [Re]Découvrez le salon d'affaires n°1 de l'hydroélectricité	6
4. 7 Bonnes raisons d'exposer	7
NOUVEAU 5. Vos rendez-vous business	8
NOUVEAU 6. Programme	9-10
7. Les partenaires & sponsors 2024	11-12
8. Le droit d'inscription	13
9. Les offres produits	14
10. Le village innovations.	15
11. Les offres sponsors	16-18
NOUVEAU 12. Les offres sans stands	19-20
NOUVEAU 13. Les nouveautés	21
14. Le Village Emplois	22
15. Le Village Donneurs d'Ordres.	23
16. Vos contacts du Salon BUSINESS HYDRO	24



Hydro 21 est une association unique, née en 2002 située au coeur des Alpes, fédérant 110 acteurs de l'hydroélectricité autour d'un écosystème innovant. Ce pôle industriel intègre toute la chaîne de valeur pour développer des infrastructures et équipements hydroélectriques avancés et ainsi répondre à toutes les exigences de production et de flexibilité du système électrique. Engagée dans la transition énergétique, l'association Hydro 21 privilégie les solutions renouvelables pour un avenir énergétique durable.

SES OBJECTIFS

-  **SE POSITIONNER**
comme un animateur majeur pour la promotion de la filière hydroélectrique
-  **RENFORCER**
le réseautage et les relations d'affaires
-  **CONTRIBUER**
à la diffusion de la culture scientifique, technique et économique sur l'énergie





L'association HYDRO 21 est organisatrice, autour d'un Comité de Pilotage, du Salon annuel BUSINESSHYDRO, véritable outil d'animation de toute la filière hydroélectricité.

LES ALPES FRANÇAISES : Premier pôle hydroélectrique en Europe

Les Alpes françaises se distinguent comme le premier pôle hydroélectrique en Europe, abritant une densité d'ouvrages inégalée et regroupant toutes les compétences et entreprises nécessaires à la maîtrise de cette énergie d'avenir. Ce secteur constitue l'une des rares filières industrielles dont la France conserve la souveraineté.

UN ÉCOSYSTÈME DYNAMIQUE Animé par Hydro 21

Sous l'égide d'Hydro 21, cet écosystème dynamique regroupe désormais plus d'une centaine d'adhérents, intervenant dans quatre grands secteurs d'activités clés :

-  **Ingénierie** : Conception et réalisation de grands aménagements, ouvrages de génie civil et études technico-économiques.
-  **Recherche et formation** : Développement de nouvelles compétences et technologies pour répondre aux enjeux de l'hydroélectricité.
-  **Fabrication** : Production et intégration d'équipements hydrauliques, électriques et mécaniques.
-  **Exploitation** : Gestion et maintenance des installations hydroélectriques, ainsi que des systèmes énergétiques, d'information et de contrôle-commande.





174 Exposants
2 200 Visiteurs



Une animation rythmée
(conférences, pitches...)



Une soirée de gala
réussie

Extraits de l'enquête de satisfaction « POST ÉVÈNEMENT » de nos visiteurs et exposants

EXPOSANTS

Le meilleur salon auquel je participe.
Toute la filière est présente.
Un incontournable !

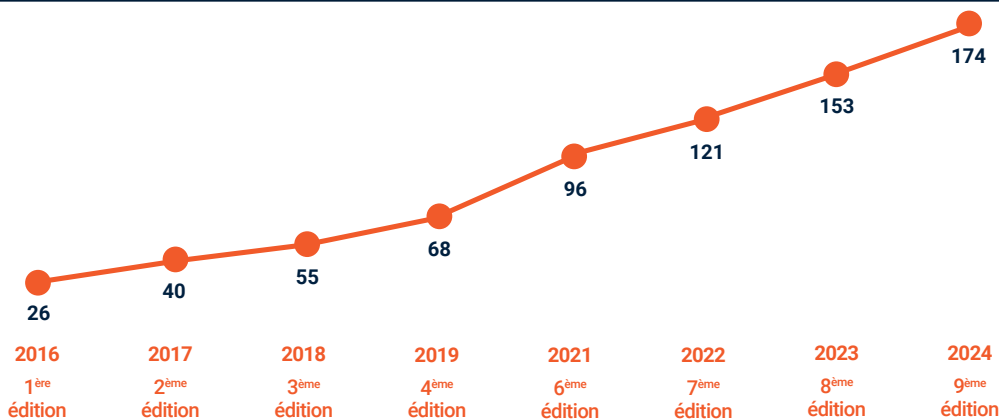
Excellent rendez-vous international
dans le domaine de l'HYDRO.

VISITEURS

C'est la seconde année que je viens. Le
salon est intéressant et bien organisé.
Merci à vous.

Ce salon est un excellent évènement pour
découvrir l'écosystème du secteur de
l'hydroélectricité, et faire du network.

Évolution du nombre d'exposants depuis 2016






Avec une croissance de **+20% par an**, le **Salon Business Hydro** est devenu le rendez-vous incontournable des experts en hydroélectricité et innovations, situé au cœur des Alpes, pôle industriel unique en Europe qui concentre toute la chaîne de valeur industrielle.





EN 2025*

OBJECTIFS DU SALON

-  **+ de 200 exposants**
-  **+ de 2 500 participants**
-  **3 villages thématiques :**
Innovations, Emplois, Donneurs d'ordres



Ce que nous vous réservons :

-  **Des nouveautés** pour répondre à vos exigences
-  **Des séances plénières** avec des conférences d'experts de haut niveau
-  **Des opportunités de réseautage** tout au long des deux jours avec des Rendez-vous Business : Speed-meetings, Rendez-vous Donneurs d'ordres et des Business Lunch**
-  **Un cocktail Exposants / VIP** pour développer votre réseau
-  **Une exposition sur 2 jours** sur un seul niveau avec des pitches commerciaux et starts-up

Bénéficiez du réseau du Salon Business Hydro en devenant exposant et participez à cette dynamique de croissance et d'innovation !

*En 2024 : 174 stands et 2 200 visiteurs // * En 2023 : 153 exposants – 1 700 visiteurs.

**Business Lunch : Un repas assis dans un espace privatif, conçu pour favoriser les échanges entre exposants.



7 BONNES RAISONS D'EXPOSER

1

PARTICIPEZ au temps fort de la filière : le salon Business Hydro

2

ASSISTEZ à des tables rondes et conférences d'experts pour approfondir les enjeux du secteur

3

EXPLOREZ le Village Emplois : découvrez des opportunités de carrière et rencontrez des recruteurs

4

INSPIREZ-vous au Village Innovations : accédez aux dernières technologies et trouvez de nouveaux partenaires

5

SAISISSEZ des opportunités internationales : accédez aux marchés mondiaux avec des partenaires internationaux

6

OPTIMISEZ votre réseau : en deux jours, rencontrez les acteurs clés de l'hydroélectricité

7

PROFITEZ des moments conviviaux : partagez et renforcez les liens dans un cadre chaleureux et professionnel

Vos rendez-vous business

NOUVEAUTÉS ET TEMPS FORTS

Suite à vos précieux retours à l'issue de la 9^{ème} édition du Salon Business Hydro, nous avons décidé d'enrichir l'événement en multipliant les moments d'échanges et de business.

Durant ces deux jours de salon, plusieurs temps forts vous seront exclusivement dédiés :



Speed-meeting « exposants » **NOUVEAU**

Désormais prolongé, il se tiendra dans un espace privé en début de matinée (mercredi 15 octobre, de 8h à 10h), pour permettre des interactions efficaces et ciblées entre exposants exclusivement. Uniquement sur inscriptions au préalable. Offre incluse dans votre stand.



Rendez-vous Donneurs d'Ordres **NOUVEAU**

Une grande nouveauté ! Vous pourrez rencontrer individuellement les donneurs d'ordres lors de rendez-vous en tête-à-tête de 25 minutes. Ce format premium est proposé au tarif de 150 € HT par créneau.



Le Business Lunch **NOUVEAU**

Une autre nouveauté : profitez d'un repas assis dans un espace privatif, pensé pour faciliter les échanges entre exposants et vous offrir la possibilité d'inviter vos clients ou prospects dans un cadre réservé exclusivement aux exposants et leurs clients du salon. Les repas doivent être réservés pour garantir la meilleure expérience (40 € HT par repas).



Cocktail Exposants / VIP

Rendez-vous le **mardi 14 octobre** à partir de **19h** pour profiter pleinement de ce moment festif et informel. Venez nombreux pour échanger librement et partager un moment convivial entre professionnels !



Un espace café pour des pauses conviviales !

Cette année encore, Hydro 21, organisateur du Salon Business Hydro, met à votre disposition un espace café pour favoriser les échanges dans une ambiance détendue. Installé directement au cœur de l'exposition, cet espace a été pensé pour vous permettre de «recharger vos batteries» tout en profitant d'un moment de convivialité autour d'un café (ou d'une autre boisson) pendant ces deux journées intenses. Prenez une pause, échangez, et repartez pleins d'énergie !

Nous espérons que ces nouveautés répondront pleinement à vos attentes et enrichiront votre participation au salon.

PROGRAMME 2025*

*sous réserve

LUNDI 13 OCTOBRE

(réservé aux exposants)



 **14h00 à 18h00**

Installation des exposants

 **18h00 à 19h00**

Assemblée Générale (réservé aux adhérents Hydro 21)

 **19h15**

Accueil des délégations étrangères

 **19h30 à 22h00**

Soirée de gala de clôture du Centenaire
(réservé aux adhérents Hydro 21 & aux délégations)



MARDI 14 OCTOBRE



7h30 à 9h00 

Installation des exposants

9h00 à 10h00 

OUVERTURE OFFICIELLE
Conférence du grand témoin

10h00 à 12h00 

INAUGURATION
Coupe du ruban & photo officielle
Suivie de la visite inaugurale

13h 

Café offert
Village Innovations

18h00 

Fermeture des portes
aux visiteurs

20h00 

Cocktail Exposants / VIP



 **8h30**

Accueil café offert
Village Innovations

 **10h00**

OUVERTURE
AUX VISITEURS

 **12h00 à 13h30**

Cocktail VIP

 **14h00 à 17h00**

Séance plénière
& Tables rondes
Espace 68


 **19h00 à 20h00**

Cérémonie des
Trophées de l'innovation
Espace 68



MERCREDI 15 OCTOBRE



 **8h00 à 10h00**
Speed-meeting exposants

 **9h00**
Ouverture des portes aux visiteurs

 **10h00 à 13h00**
Village Donneurs d'Ordres

- Pitches Donneurs d'Ordres
- RDV B to B avec les Donneurs d'Ordres sur inscriptions (payants)

 **10h00 à 12h00**
Séance plénière : Centenaire

 **13h00 à 14h00**
Café offert

 **14h00 à 16h00**
Village emplois : tables rondes & job dating
Espace 68

 **16h30**
Goûter de clôture
Village innovations

 **17h00**
Conclusion



LES MEMBRES FONDATEURS DES RENCONTRES BUSINESS HYDRO



LES MEMBRES DU COMITÉ DE PILOTAGE



NOS PARTENAIRES INSTITUTIONNELS EN 2024



NOS SPONSORS EN 2024

DIAMOND



PLATINIUM



GOLD



TROPHÉES DE L'INNOVATION



NOS PARTENAIRES PRESSE



Le droit D'INSCRIPTION

250€ HT

Obligatoire pour toutes réservations de stands
(exceptées offres sans stands)



Frais de gestion de votre dossier



Inscription dans le catalogue (ex « guide de visite »)



Mise en ligne de votre participation sur le site internet
de Business Hydro



Remise d'un exemplaire du «Livre Blanc» - Tome 6 le jour de l'ouverture



Accès Wifi



Assurances



Places pour le cocktail Exposants / VIP du mardi soir
(1 place pour les stands de 4m²- 6m² & 9m² et 2 places pour les sponsors - Valeur 1 place 90€ HT)



Places de parking surveillées dans l'enceinte du salon

NB : DEJEUNER - afin d'élargir l'éventail de choix cette année, nous vous laisserons le soin de prendre vos dispositions sur place pendant les 2 jours du salon. Des snacks et food-trucks seront accessibles sur le site.



LE VILLAGE INNOVATIONS*

Un stand de 4m² dans ce village comprend :



Le droit d'inscription



Un stand équipé «classique» de 4m²



Un pitch d'entreprise de 10'+5' (questions/réponses)



La participation aux Trophées de l'Innovation Hydro, catégorie « start-up »



Un emplacement privilégié au cœur du salon



Un espace café offert au sein du Village Innovations

NB : tous les stands seront ouverts (sans cloisons)

1 590€ HT

**VALEUR RÉELLE :
1 999€ HT**



***réservé aux start-ups et porteurs d'innovations
de moins de 3 ans**

LES OFFRES PRODUITS



STANDS ÉQUIPÉS

Chaque stand inclut 2 invitations pour le cocktail VIP/Exposants.

STAND CLASSIQUE - 4m²

Adhèrent : 1 190 € HT
Non adhérent : 1 590 € HT



un module de 4m² (réservé aux TPE)
avec cloisons / une table haute / 2 tabourets hauts

STAND BUSINESS - 6m²

Adhèrent : 1 670 € HT
Non adhérent : 2 090 € HT



un module de 6m²
avec cloisons / une table haute / 2 tabourets hauts

STAND PREMIUM - 9m²

Adhèrent : 2 290 € HT
Non adhérent : 2 660 € HT



un module de 9m²
avec cloisons / une table haute / 3 tabourets hauts / un
comptoir d'accueil avec rangement et fermeture à clef

Tous les stands clés en mains sont équipés d'un **branchement électrique**, d'un **rail de spots** et d'une **enseigne**. Votre logo sera intégré sur le site www.businesshydro.fr.

Vous souhaitez plus d'espace ? Doublez la superficie de votre stand !*

*Possibilité uniquement de doubler la superficie de votre stand.

Inscrivez «2», sur le bon de commande ci-joint, dans la case quantité.

LES OFFRES SPONSORS



Tous les stands sont équipés d'un **branchement électrique**, d'un **rail de spots** et d'une **enseigne**.

Votre logo sera apposé sur la signalétique de l'événement et sur le site www.businesshydro.fr avec la mention de votre niveau de sponsoring sur l'ensemble des supports de communication print et web.

GOLD - 12m²

5 399€ HT

LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 réserve de 1m² **NOUVEAU**

LES +

- **1 place supplémentaire** pour le cocktail VIP /exposants (valeur 90€ HT)
- **2 badges** à l'espace VIP
- **1 place au RDV B to B** du Village Donneurs d'Ordres (valeur 150€ HT)
- **Votre logo et lien vers votre site internet** sur la bannière de la newsletter promotionnelle sur un emailing visiteur



Visuel provisoire

PLATINIUM - 18m²

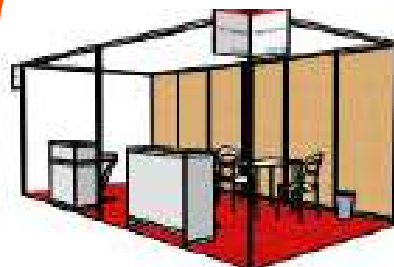
LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 réserve de 1m² **NOUVEAU**

LES +

- **3 badges** d'accès à l'espace VIP
- **Participation** à l'une des tables rondes
- **LE PACK INVITATION « COCKTAIL VIP / EXPOSANTS »**
2 places supplémentaires pour le cocktail exposants / VIP (valeur 180€ HT)
- **1 place au RDV B to B** du Village Donneurs d'Ordres (valeur 150€ HT)
- **Arrêt et pitch sur stand** lors de la Visite Inaugurale

9 799€ HT



Visuel provisoire

DIAMOND - 24m²

LE PACK MOBILIER

- 1 table haute (2 places) & 2 tabourets hauts
- 1 table (2 places) & 2 chaises
- 1 comptoir d'accueil avec rangement & fermeture à clef
- 1 table basse & 3 chauffeuses
- 1 totem central signalétique personnalisable (1 m L x 2,5 m H) incluant un système de réserve de 1m²
- 1 cube signalétique rétro-éclairé
- 1 réfrigérateur & 1 bouteille de champagne offerte

12 799€ HT



Visuel provisoire

LES +

- **Un emplacement stratégique** choisi sur plan
- **Participation** à l'une des tables rondes
- **Participation** au Village Emplois
- **LE PACK INVITATION « COCKTAIL VIP / EXPOSANTS »** 3 places supplémentaires pour le cocktail VIP / exposants (valeur 270€ HT)
- **Bénéficiez d'un arrêt sur stand** lors de la visite inaugurale & **effectuez un pitch** face au grand témoin
- **Sponsoring d'un trophée de l'innovation** : Remettez un prix lors de la Cérémonie des Trophées de l'Innovation Hydro
- **Location** d'une salle fermée pendant 1/2 journée
- **6 badges** d'accès à l'espace VIP



NOUVEAU

SPONSORING ÉDITION

4 900€ HT

accessible à partir du sponsor PLATINIUM ou DIAMOND

- Personnalisation du tour de cou du badge (prise en charge par nos soins)
- Intervention du grand témoin lors de la cérémonie d'ouverture
- Participation à l'inauguration du salon et pitch - synthèse des tables rondes en fin de journée
- Leadership de la visite inaugurale des stands
- Tête d'affiche de la e-conférence de presse organisée sur le site du sponsor mi-septembre - mot d'ouverture aux médias
- Visibilité sur les campagnes digitales, le programme et les réseaux sociaux



LES OFFRES SANS STAND

SPONSOR PRIVILÈGE

NOUVEAU

2 900€ HT

- 🔴 Frais d'inscription gratuits
- 🔴 Votre brochure dans le sac de bienvenue (remis aux visiteurs et aux exposants)
- 🔴 Une 1/2 page dans le catalogue (ex « guide de visite ») (remis aux visiteurs et exposants)
- 🔴 Remise d'un livre blanc
- 🔴 Votre logo sur le site businesshydro.fr et le catalogue (ex guide de visite)
- 🔴 Votre logo sur écran plasma : une page de pub dans l'espace VIP



3 800€ HT

NOUVEAU

SPONSOR PRIVILÈGE +



- Frais d'inscription gratuits 🔴
- Votre brochure dans le sac de bienvenue (remis aux visiteurs et aux exposants) 🔴
- Une page entière dans le catalogue (ex « guide de visite ») (remis aux visiteurs et exposants) 🔴
- Remise d'un livre blanc 🔴
- Votre logo sur le site businesshydro.fr 🔴
- Votre logo sur écran plasma : une page de pub dans l'espace VIP 🔴

DEVENEZ LE SPONSOR OFFICIEL DES TROPHÉES DE L'INNOVATION HYDRO

6 500€ HT

- Participation à la réunion de délibération avec les membres du Jury (Bureau Hydro 21 composé du Président de Hydro 21 et des sponsors Diamond) mi-septembre ainsi qu'au déjeuner avec les membres du bureau d'Hydro 21
- Invitation pour 3 personnes au cocktail Exposants / VIP du mardi 14 octobre 2025
- Remise sur scène des Trophées de l'innovation le mercredi 15 octobre 2025
- Visibilité sur le communiqué de presse avec la mention du sponsoring
- Votre kakemono sur scène lors de la remise des Trophées
- Cession des droits d'images et remise des photos
- La mise en avant sur l'ensemble des supports print et web
- 2 badges pour l'espace VIP sur les 2 jours du salon



NOUVEAU

ESPACE NU

Le prix au M² comprend : électricité + moquette.

Il s'agit **uniquement** de la surface au sol. Aucun mobilier n'est inclus dans ce type de stand.

C'est à vous de **concevoir, produire, construire et monter** une structure qui s'adapte à la surface réservée. Vous devrez faire appel à un standiste pour la réalisation de votre stand sur mesure.

Toutes les propositions de stands sont soumises à validation par Hydro 21 afin de respecter l'harmonie esthétique de l'ensemble du salon.

Les stands nus sont réservés aux entreprises qui ont un **stand d'exposition sur mesure**.

L'exposant devra naturellement s'acquitter des **frais de participation**.

LE PRIX AU M² POUR L'ESPACE NU EST DE 250€ HT

Établissement du devis sur mesure

Nous vous remercions de prendre contact par email auprès de commercial@businesshydro.fr

NOUVEAU

PAVILLON

Le prix au M² comprend : électricité + moquette + arche.

La création d'un PAVILLON est **possible**, sous réserve d'acceptation par HYDRO 21, à partir de 40m² minimum et pour 10 exposants minimum.

Un devis devra **obligatoirement** être établi pour fixer le prix pour chaque exposant.

Nous vous remercions de prendre contact par email auprès de commercial@businesshydro.fr

Le standiste à définir par vos soins pour un devis sur mesure est en sus. Chaque exposant devra naturellement s'acquitter des frais de participation.

Limite d'inscription au 30 juin 2025.

LE PRIX AU M² POUR L'ESPACE NU EST DE 275€ HT

NOUVEAU

CO-EXPOSITION

Une co-exposition est possible uniquement à partir des stands de 9m².

Le co-exposant devra s'acquitter de **250€ HT des droits d'inscription** pour pouvoir bénéficier des mêmes avantages qu'un exposant.

Un bon de commande spécifique devra être rempli, merci de le demander par email à commercial@businesshydro.fr

LE VILLAGE EMPLOIS



Le Village EMPLOIS s'inscrit dans la volonté du Collectif d'entreprises, face aux « **métiers en tensions** » de mettre en exergue les attentes et les besoins des entreprises et les réponses des organismes de formation, collectivités territoriales et agences d'intérim.

TABLE-RONDE

Depuis quelques années, les entreprises et notamment industrielles, se trouvent confrontées à la difficulté de trouver une main d'œuvre qualifiée qui réponde à leurs besoins : chaudronnier, technicien en mécanique et travail des métaux, réglleur, tuyauteur, électronicien...

Comment recruter ? Où recruter ? A quels organismes faire appel pour répondre à ces besoins de recrutement... ? Comment sourcer, sélectionner puis séduire les candidats ?

Table-ronde, regards croisés des organismes de formation, structures collectivités territoriale, agences d'intérim et chefs d'entreprises, permettront d'identifier les « clefs du recrutements », les sources de viviers de candidats et les facteurs d'attractivité des candidats.

NOUVEAU

JOB DATING

Un job dating sera proposé entre responsables des Ressources Humaines, étudiants et demandeurs d'emplois et/ou en cours de reconversion. Ce moment privilégié permettra d'échanger autour des opportunités d'emplois et des compétences. (20 minutes par candidat)

Le Village Donneurs d'Ordres revient pour LA 10^{ÈME} ÉDITION DU SALON BUSINESS HYDRO !



Rencontrer les grands donneurs d'ordres peut s'avérer être un véritable parcours d'obstacles, notamment en raison du manque de visibilité sur les organigrammes des grands groupes. Le Village Donneurs d'Ordres vous offre une occasion unique de surmonter ces difficultés et de maximiser vos opportunités de partenariat.



Objectifs du Village Donneurs d'Ordres :

- 1^{er} TEMPS**
Permettre aux entreprises, exposants et visiteurs, de disposer d'une visibilité les « **road maps** » des grands donneurs d'ordres ainsi que leurs attentes et besoins.
- 2^{ÈME} TEMPS**
Proposer des rencontres en face à face lors de rendez-vous **ONE TO ONE** avec les responsables achats des grands groupes.

UNE FORMULE REPENSÉE POUR MIEUX RÉPONDRE À VOS ATTENTES :

Mercredi 15 octobre

10h00 - 13h00 : Village Donneurs d'Ordres

-  **10h00 - 11h00** • **Pitches des grands donneurs d'ordres** (accessible aux visiteurs) :
Présentation des feuilles de route 2024-2030 des grands groupes.
-  **11h00 - 13h00** • **RDV B to B avec les grands donneurs d'ordres** (sur inscriptions, payants) :
Une occasion privilégiée pour des rencontres en tête-à-tête.

Ne manquez pas cette opportunité exclusive de dialoguer directement avec les acteurs clés de votre secteur et de mieux comprendre leurs besoins pour les années à venir.

Pour plus d'informations ou pour vous inscrire, n'hésitez pas à nous contacter !

ème édition
10 BUSINESS HYDRO 14 & 15 octobre 2025

CONTACTS

Agence adeo :
Service commercial / organisation / administration des ventes / facturation



Président Hydro 21
Roland Vidil



Commissaire Générale du salon Business Hydro
Marie-Hélène Boissieux
commissairebh@businesshydro.fr
06 75 19 88 93



Chargée d'affaires
Pauline Reffay
06 21 03 96 65
commercial@businesshydro.fr



Responsable commerciale
Aurore Duvert
04 76 36 55 76
commercial@businesshydro.fr



Chef de Projet Marketing Digital
Mégane Blanc
04 76 36 55 76
contact@businesshydro.fr



Chef de Projet Évènementiel & Administration des ventes
Perrine Peysson
04 76 36 55 76
compta@businesshydro.fr



Community Manager
Marine Meunier
04 76 36 55 76
contact@businesshydro.fr



Infographiste
Sarah Martin
04 76 36 55 76
contact@businesshydro.fr